



## Pressemitteilung

Oldenburg, 04.08.2013

### **axanta AG: Taxi-Unternehmen erfolgreich vermittelt**

*Unternehmensnachfolge bei Vissel-Taxi dank axanta AG gesichert*

Oldenburg, 02. August 2013 - [DPR] Unternehmensnachfolge bei Vissel-Taxi dank axanta AG gesichert

Oldenburg – Juli 2013. Eine weitere erfolgreiche Unternehmensvermittlung für die axanta AG: Der Oldenburger M&A-Spezialist hat für das Taxi-Unternehmen Vissel-Taxi aus dem niedersächsischen Visselhövede einen Käufer gefunden. Der Unternehmensfortbestand ist somit gesichert.

Aufgrund seines altersbedingten Rückzugs beauftragte Bernhard Ulbrich, bisheriger Inhaber von Vissel-Taxi, die axanta AG mit der Suche nach einem geeigneten Käufer. Bereits nach relativ kurzer Zeit konnte mit der Taxi Hammerschmidt GmbH ein Nachfolger gefunden werden. Taxi Hammerschmidt ist der einzige Mitbewerber in Visselhövede und kann nun die eigene Position weiter ausbauen. Unter <http://www.axanta-transaktion.de> stellt die axanta AG weiterführende Informationen zu der Transaktion zur Verfügung.

Vissel-Taxi wurde 1986 gegründet. Das Unternehmen genießt im Umkreis von Visselhövede, das sich am Rand der Lüneburger Heide im Städte-Dreieck Bremen-Hamburg-Hannover befindet, einen sehr guten Ruf. Vissel-Taxi besitzt viele gewerbliche sowie private Stammkunden. Umso schöner, dass der Fortbestand des Taxi- und Mietwagenunternehmens dank des neuen Käufers gesichert ist. Der Verkauf an die Taxi Hammerschmidt GmbH erfolgte am 1. Juli 2013.

**axanta AG in erfolgreicher Mittlerfunktion**

Susanne Schnur, zuständige Business Brokerin der axanta AG, führte die Verhandlungsgespräche zwischen Vissel-Taxi und der Taxi Hammerschmidt GmbH. Beide Seiten fanden dank Susanne Schnurs Vermittlerrolle relativ schnell zu einer Einigung.

„Es zeigt sich immer wieder, dass während der Vertragsverhandlungen die Mittlerfunktion eines erfahrenen M&A-Beraters oft ausschlaggebend ist. Speziell die Rolle als erfahrener Motivator und vor allem Moderator bei den Verhandlungen, ist ein wesentlicher Teil unseres Erfolgs-Konzeptes. Denn die passenden Kaufinteressenten zu eruieren ist nur der erste Teil der Aufgabe. Der erfolgreiche Abschluss der Vertragsverhandlungen ist mindestens genauso herausfordernd“, so Udo Goetz, Vorstand der axanta AG.

weiterführender Link: <http://www.axanta-transaktion.de>

Pressekontakt:  
axanta AG  
Dietmar Mueller  
Huntestraße 12  
26135 Oldenburg

Firmenportrait:  
Die axanta AG ist spezialisiert auf die Beratung und Unterstützung kleiner und mittelständischer

Firmen beim Kauf und Verkauf von Unternehmen, Nachfolgeregelungen und stillen sowie aktiven Unternehmensbeteiligungen.

Pressemitteilung von: axanta AG

Autor: Dietmar Müller